



Recherche Chargé(e) d'affaires pour la région Nord Ouest



● NOTRE ENTREPRISE

Chez Aqua Pro Urba, nous créons et implantons des aires de jeux aquatiques sans retenue d'eau depuis 1995.

De véritables oasis de fraîcheur accessibles à tous et sans risque, qui s'intègrent aussi bien dans un milieu urbain que paysager. Notre objectif est toujours le même : créer des souvenirs mémorables avec des produits amusants, fiables, pour les familles et les enfants de tout âge !

Ludiques, interactives et inclusives, nos aires de jeux d'eau sont la réponse utile et nécessaire pour vivifier les lieux d'échanges et de détente.

Nous recherchons pour la région Nord Ouest, idéalement basé(e) à Nantes, un(e) chargé(e) d'affaires

● VOTRE PROFIL

- Formation commerciale Bac +3 à 5 ans type : Management commercial opérationnel et/ou international / Gestion de projets / École de commerce/
- Formation technique et vente DUT
- Expérience minimale de 3 ans sur un poste équivalent, idéalement dans le domaine de l'aménagement urbain ou aquatique
- Connaissance des marchés publics et/ou de la clientèle privée comme l'hôtellerie de plein air, les centres nautiques, etc
- Pratique confirmée d'outil de CRM/ERP
- Maîtrise du Pack Office
- Sens de l'organisation et capacité à hiérarchiser les priorités
- Bonne communication à l'écrit et à l'oral
- Autonome, dynamique et proactif
- L'anglais serait un plus
- Sensibilité technique affirmée

● VOS MISSIONS :

Sous la responsabilité du responsable d'exploitation et en collaboration avec le bureau d'étude, ainsi que notre équipe de pose, vous assurez la gestion et le suivi des projets d'aménagement d'espaces de vie aquatiques. Vos principales missions seront :

- Suivi de projets d'aménagements de la conception à la réalisation en collaboration directe avec le responsable d'exploitation
- Développement commercial et fidélisation du portefeuille clients
- Réaliser des propositions commerciales et finaliser les ventes
- Coordonnées les projets signés et le suivi technique en lien avec le BE et pôle design
- Suivi administratif du processus de vente et d'achat en vue de la bonne réalisation des projets.
- Etre garant des bonnes relations entre les différents prestataires du projet (Maîtrise d'ouvrage, maîtrise d'œuvre, espaces verts, TP, fournisseurs, bureau de contrôle...) et les Bureaux d'Études Fluide
- Veille au respect du budget alloué à l'affaire.
- Préparation et suivi commercial de salons professionnels
- Gestion administrative et commerciale

Rémunération selon profil fixe+ variable + intéressement
A pourvoir immédiatement

PRÊT À NOUS REJOINDRE ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à Bertrand FILLOT

bertrand@aquaprouba.com

2507 avenue de l'Europe - 69140 Rillieux la Pape

Tel : 04 78 08 90 59