

## La Fédération française de Tir à l'arc signe avec GoMyPartner pour aider ses clubs et ses licenciés à traverser la crise

GoMyPartner est une solution qui permet de financer son activité sportive grâce à ses achats du quotidien. Grâce à cette innovation au service du sport français, les sportifs ou parents de sportif peuvent récupérer des euros, en faisant leurs courses, dans plus de 5 000 enseignes partenaires partout en France, aussi bien dans la grande distribution que dans les commerces de proximité (Intermarché Drive, PicWic toys, Franprix, boucheries, boulangeries). Les sommes récoltées permettent ensuite de payer sa cotisation annuelle dans son club, par exemple.

L'utilité du partenariat prend vite son sens lorsque l'on écoute Jean-Michel CLÉROY, Président de la Fédération Française de Tir à l'Arc. « La Fédération Française de Tir à l'Arc est ravie d'annoncer le partenariat avec GoMyPartner, au bénéfice des licenciés et des clubs. Cette plateforme permet à nos licenciés de financer leur pratique sportive via les achats du quotidien. C'est également un soutien pour nos clubs. Tout le monde est gagnant et cela représente une aide financière bienvenue dans le contexte sanitaire et économique que nous subissons. Nous travaillons au quotidien dans un objectif d'accompagnement des clubs et cette collaboration s'intègre parfaitement à notre plan de relance. »

L'objectif est de **financer cotisations et équipements sportifs des licenciés de la FFTA** sans qu'ils aient à sortir un euro de leur poche grâce à leur cagnotte Go My Partner.

En plus de cette aide directe aux consommateurs, cette « cagnotte » constitue également une nouvelle source de financement pour les clubs. En effet, **Go My Partner reverse à chaque club 10% des gains obtenus par les achats effectués par les licenciés du club.**

**Sofiane LAURENT, Président Directeur Général de Go My Partner**, « Nous sommes ravis de nous associer à la Fédération française de Tir à l'arc pour les accompagner au financement de leurs clubs et licenciés. Nous nous sommes retrouvés dans les valeurs et le projet porté par la FFTA ce qui donnait beaucoup de sens à la mise en place d'une collaboration. »

### A propos de GoMyPartner

GoMyPartner permet de financer sa pratique sportive ou celle de ses enfants, grâce à ses achats du quotidien. Un exemple : vous achetez du pain tous les jours chez votre boulanger et vous faites vos courses hebdomadaires en grande surface près de chez vous. En signalant ces achats du quotidien sur l'application, vous gagnez des euros utilisables pour financer un équipement sportif ou une cotisation en club. Vos achats financent ainsi votre sport. A ce jour, 5 000 points de ventes partenaires sont référencés (distribution alimentaire, commerces et artisans de proximité, shopping, hôtels et restaurants, téléphonie et hi-tech, maison, beauté et bien-être, jeux et loisirs...). En moyenne, un inscrit **cumule 250€ par an** et finance 2 activités sportives. La solution de la start-up est déjà utilisée par 4 fédérations sportives.

Retrouvez toutes les informations sur l'application GoMyPartner ou sur [gomypartner.com/](https://gomypartner.com/).

Contact presse :

Sofiane LAURENT  
[sofiane.laurent@gomypartner.com](mailto:sofiane.laurent@gomypartner.com)  
06.79.34.35.67